

## **INEOS EXPLICA SUS PLANES PARA LA VENTA Y EL MANTENIMIENTO DEL GRENADIER EN TODO EL MUNDO**

- **INEOS se propone disponer de 200 centros en todo el mundo para la fecha de salida a la venta en julio de 2022.**
- **La cobertura presencial se verá complementada por una plataforma *online* integral para proporcionar a los clientes un amplio abanico de opciones en su experiencia de compra y de propiedad.**
- **INEOS contará entre sus socios con grupos consolidados de concesionarios y especialistas en 4x4.**
- **Enorme interés en todos los mercados por representar a INEOS, en particular entre los socios de BMW, expertos en el mantenimiento de los motores BMW del Grenadier.**
- **Red principal complementada con acceso a más de 10.000 talleres Bosch Car Service en todo el mundo.**
- **Múltiples acuerdos de colaboración en Europa, África, Asia-Pacífico y Oriente Medio.**
- **El plazo de reservas se abre el 30 de septiembre.**

**Londres, 29 septiembre 2021** - INEOS Automotive está llegando a acuerdos de colaboración con socios distribuidores y de posventa en todo el mundo para disponer de una red de hasta 200 puntos de venta y servicio antes de la fecha de lanzamiento del 4x4 Grenadier, en julio de 2022.

Estos socios implementarán un plan de posventa global de primera clase que INEOS ha desarrollado en colaboración con Robert Bosch GmbH durante los últimos tres años. Los socios distribuidores formarán el núcleo de la red de servicios, mientras que ciertos centros de ventas Bosch Car Service seleccionados ampliarán su cobertura geográfica.

Los propietarios que necesiten asistencia en zonas más alejadas podrán acceder a más de 10.000 centros Bosch Car Service en 150 países. En los casos en que los recambios no estén disponibles de inmediato, INEOS se propone lograr una entrega en un máximo de 24 horas en los principales mercados.

«Queríamos darles a nuestros clientes la oportunidad de elegir su grado de interacción con nosotros en persona. Es decir, queríamos ofrecerles una combinación completa de opciones digitales y físicas», afirma Mark Tennant, director Comercial de INEOS Automotive. «Nos hemos esforzado en que aspectos básicos como la comodidad para el cliente, la disponibilidad de recambios o la calidad del servicio sean impecables para ofrecer a los clientes la experiencia de compra que desean y la asistencia postventa que necesitan» explica Tennant.

«Si así lo prefieren –continúa Tennant– los clientes de nuestros mercados principales podrán comprar el Grenadier *online*, incluidos la gestión de la financiación y el pago con entrega del coche antiguo. Pero somos plenamente conscientes de que la mayoría querrán probar el vehículo antes de comprar, por lo que es fundamental disponer de una amplia red sobre el terreno».

El anuncio de INEOS llega en el momento en que la compañía abre el plazo de reservas *online* del Grenadier. Unas 75.000 personas han demostrado ya su interés en el Grenadier y se perfilan como posibles compradores. Los interesados podrán realizar una reserva a partir del 30 de septiembre y de forma exclusiva durante un periodo de dos semanas. A partir del 14 de octubre, las reservas quedarán abiertas al público en general.

Las entregas del Grenadier darán comienzo en julio de 2022.

--Fin--

## INFORMACIÓN ESPECÍFICA PARA LOS MERCADOS DE ESPAÑA Y PORTUGAL

- En España, INEOS tiene previsto disponer de hasta 10 centros de venta operativos antes de la fecha de lanzamiento, complementados por los centros de posventa de Bosch que sean necesarios.
- INEOS contará con presencia en Portugal; la estrategia aún se está perfilando.
- En Europa continental en su conjunto, INEOS se propone contar con 70 centros.
- Las entregas del Grenadier darán comienzo en julio de 2022.
- Se espera que su precio en España parta de unos 60.000 euros (precio de venta al público recomendado).

**Enlace de descarga de las fotografías:** <https://we.tl/t-WAXPamfg76>

## Datos de contacto:

Sarah Pelling, Directora de RP.PP, INEOS Automotive  
+44 (0) 7887 451773  
[sarah.pelling@ineos.com](mailto:sarah.pelling@ineos.com)

Adolfo Randulfe, Comunicación Iberia, INEOS Automotive  
[iberia@ineosautomotivepr.com](mailto:iberia@ineosautomotivepr.com)  
[+34 911 495 318](tel:+34911495318)  
[+34 629 911 026](tel:+34629911026)

## Sobre el INEOS Grenadier

En 2017, el presidente de INEOS, Sir Jim Ratcliffe, amante de los coches y curtido aventurero, detectó un vacío en el mercado para un 4x4 funcional, sencillo y preparado para el trabajo duro, capaz de cumplir con las exigencias de la vida moderna. Para que esta visión se hiciese realidad, se fundó INEOS Automotive Limited, y se reunió a un equipo de profesionales del mundo del automóvil.

El Grenadier será un verdadero 4x4, sin concesiones, diseñado desde cero, combinando el enérgico espíritu británico con la precisión de la ingeniería alemana. Gracias a su diseño, se adapta a todo tipo de condiciones, ya que ofrece un nivel insuperable de prestaciones todoterreno, resistencia y fiabilidad para quienes buscan un vehículo que les sirva como herramienta práctica capaz de llevarlos a cualquier lugar del mundo.

En cuanto a su ingeniería, estamos ahora en la fase de desarrollo en serie, para lo que contamos con la colaboración de nuestro socio en ingeniería Magna Steyr, y las pruebas de los prototipos ya han arrancado. La producción del INEOS Grenadier, por su parte, comenzará en julio del 2022.

INEOS Automotive es una filial de INEOS Group ([www.ineos.com](http://www.ineos.com)), compañía líder en la fabricación de productos petroquímicos, químicos especializados y derivados del petróleo. Cuenta con 23.000 empleados en 34 empresas, con una red de producción que abarca 183 fábricas en 26 países. Los productos de INEOS, que incluyen desde pinturas y plásticos hasta tejidos, tecnología, fármacos y teléfonos móviles, nos ayudan a mejorar todos los aspectos de la vida moderna. En el 2019, las ventas de INEOS se situaron en torno a los 61.000 millones de dólares.

Para obtener más información sobre el Grenadier, por favor visita [www.ineosgrenadier.com](http://www.ineosgrenadier.com).

